



Partnervorteile Sortiment und Konditionen

- mobiler Partner oder Reisebüro in der größten europäischen Reisebürokooperation rtk
- Sortimentserweiterung durch Nutzung von rtk Veranstalter-Rahmenverträgen
- attraktive erhöhte Grundprovisionen für Einzelagenturverträge durch die rtk-Verhandlungsstärke
- interessante Unterbuchungskonditionen je nach Veranstalter auch im zweistelligen Bereich über die Buchungszentrale
- technische Unterbuchungsfreischaltungen auf Direktinkassoveranstalter
- Entlastung der Partner bei Verwaltungsaufgaben und Verhandlungsaufwand
- Zusatzerträge durch On-Top-Provisionen
- Provisionsabrechnungen für Unterbuchungen für jede Buchung, in vielen Fällen bereits im Folgemonat der Buchung
- Auszahlung der durch rtk verhandelten Sonder- und Staffelp Provisionen zum Jahresende
- Planungssicherheit und Verlässlichkeit durch Fixierung der Provisionen, Beibehaltung des Handelsvertreterstatus sowie Preis- und Produktgleichheit auf allen Vertriebskanälen bei mehr als 20 Fair Play Partnern
- Nutzung der Einkaufs- und Marketingvorteile der rtk



Auszug aus dem Sortiment

Sie sind uns was wert!

